

ZIELONE AGRO SHOW JUŻ W MAJU W UŁĘŻU POKAZY MASZYN, WYSTAWY ZWIERZĄT

Zielone AGRO SHOW odbędzie się 23 i 24 maja na terenie lotniska Ułęż w powiecie ryckim w województwie lubelskim. To jedno z ważniejszych wydarzeń dla sektora rolnego w Polsce. Wystawa dedykowana jest maszynom zielonkowym. Jej organizatorem jest Polska Izba Gospodarcza Maszyn i Urządzeń Rolniczych. Obecnie przyjmowane są zgłoszenia wystawców, którzy planują uczestnictwo w wydarzeniu. Wystawa to nie tylko maszyny. Zielone AGRO SHOW & ANIMAL SHOW to także wystawy zwierząt. Ubiegłoroczna edycja wydarzenia zgromadziła rekordową liczbę 168 wystawców.

(więcej na str. 2)

W TYM NUMERZE

/ Zielone AGRO SHOW już w maju

/ Finały SkillsPoland 2025 w Gdańsku

/ Izba i KRUS rozpoczęły szkolenia

/ Spotkanie dealerów maszyn PIGMiUR

/ AGRO SHOW - można zgłosić swój udział

/ Dealer Meeting 2026 Awards - wyróżnienie dla Izby

/ Jak zostać członkiem PIGMiUR?

/ Wiadomości z firm członkowskich

Zielone AGRO SHOW & ANIMAL SHOW

Liczny udział wystawców w ubiegłorocznej edycji wystawy udowodnił rosnące zainteresowanie branży nowoczesnymi technologiami i maszynami rolniczymi. Zgłoszenia wystawców do udziału w Zielonym AGRO SHOW będą przyjmowane do 10 kwietnia. Formularz zgłoszeniowy znajduje się na stronie PIGMiUR. Tak jak w poprzednich latach na użytkach zielonych odbędą się pokazy działań

Zielone AGRO SHOW wystartuje 24 maja na terenie lotniska w Ułężu.



nia maszyn zielonkowych. Zwiedzający będą mogli podziwiać nowoczesne rozwiązania związane

Podczas Zielonego AGRO SHOW & ANIMAL SHOW nie zabraknie wystaw zwierząt hodowlanych.



z budową i sposobem pracy maszyn. Podczas Zielonego AGRO SHOW & ANIMAL SHOW nie zabraknie wystaw zwierząt hodowlanych, w tym bydła, koni, owiec oraz kóz.

Tak jak w poprzednich latach podczas Zielonego AGRO SHOW odbędą się pokazy działania maszyn zielonkowych.





ZIELONE AGRO SHOW & ANIMAL SHOW

23-24
maja 2026

Wystawa czynna:
sobota-niedziela
godz. 9-17



Lotnisko **Ułęż**
powiat Ryki
WSTĘP WOLNY

WYSTAWA MASZYN ROLNICZYCH

POKAZY MASZYN ZIELONKOWYCH

UPRAWA I ZBIORY ROŚLIN ZIELONKOWYCH

WYSTAWY ZWIERZĄT HODOWLANÝCH

POKAZY OWIEC I KÓZ

edycja

23



www.agroshow.pl



III KRAJOWA
WYSTAWA BYDŁA
BIAŁOGRZBIETEGO

III REGIONALNA
WYSTAWA BYDŁA
MLECZNEGO

IV REGIONALNA
WYSTAWA KONI
RAS RODZIMYCH

I KRAJOWA
WYSTAWA KOZY
KAZIMIERZOWSKIEJ

II REGIONALNY
POKAZ ALPAK

ORGANIZATOR

WSPÓŁORGANIZATORZY

PATRONAT HONOROWY



POLSKA IZBA GOSPODARCZA
MASZYN I URZĄDZEŃ ROLNICZYCH



Ministerstwo Rolnictwa
i Rozwoju Wsi
Stefan Krajewski

Finały SkillsPoland 2025 w Gdańsku

Przez dwa dni 4 i 5 grudnia ubiegłego roku najlepsi uczniowie i absolwenci szkół zawodowych rywalizowali w hali wystawienniczej w AmberExpo w Gdańsku podczas finałów ogólnopolskiego konkursu umiejętności zawodowych SkillsPoland. To największe w Polsce zawody młodych profesjonalistów.

W dwudziestu konkurencjach rywalizowało ponad 200 młodych osób. Polska Izba Gospodarcza Maszyn i Urządzeń Rolniczych jest

Przez dwa dni 4 i 5 grudnia ubiegłego roku najlepsi uczniowie i absolwenci szkół zawodowych rywalizowali podczas finałów ogólnopolskiego konkursu umiejętności zawodowych SkillsPoland.



partnerem konkurencji „Mechanika pojazdów rolniczych i budowlanych”, wspierając młodych mechaników w sprawdzeniu swoich umiejętności. Laureatami w tej konkurencji zostali: **Dawid Manuszak** (I miejsce), **Tomasz Typański** (II miejsce) i **Kacper Błaszkwicz** (III miejsce).

Polska Izba Gospodarcza Maszyn i Urządzeń Rolniczych jest partnerem konkurencji „Mechanika pojazdów rolniczych i budowlanych”



SkillsPoland to nie tylko konkurs. Wydarzeniu towarzyszą targi edukacyjne, strefy „Try a Skill” oraz spotkania biznesu i edukacji. Organizatorem wydarzenia są WorldSkills Poland i Fundacja Rozwoju Systemu Edukacji. Organizatorzy rozpoczęli już rekrutację do regionalnych eliminacji SkillsPoland 2026 zachęcając uczniów i absolwentów szkół zawodowych do udziału w tegorocznej edycji.

Polska Izba Gospodarcza Maszyn i Urządzeń Rolniczych wspiera młodych mechaników w sprawdzeniu swoich umiejętności.



Izba i KRUS rozpoczęły szkolenia

Polska Izba Gospodarcza Maszyn i Urządzeń Rolniczych z Kasą Rolniczego Ubezpieczenia Społecznego zainaugurowały serię szkoleń poświęconych bezpieczeństwu obsługi maszyn i urządzeń rolniczych.

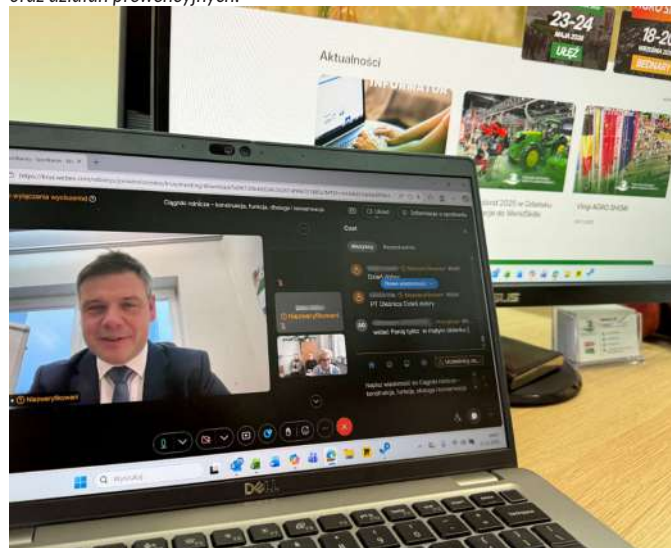
Celem spotkań jest podniesienie wiedzy w zakresie postępowania powypadkowego oraz działań prewencyjnych, które mają kluczowe znaczenie dla ochrony zdrowia i życia rolników. W wydarzeniu uczestniczy blisko 400 osób z całego kraju, co pokazuje duże zainteresowanie tematyką bezpieczeństwa w rolnictwie i potrzebę dalszej edukacji w tym obszarze. Szkolenia to efekt współpracy Polskiej

Polska Izba Gospodarcza Maszyn i Urządzeń Rolniczych z Kasą Rolniczego Ubezpieczenia Społecznego zainaugurowały serię szkoleń poświęconych bezpieczeństwu obsługi maszyn i urządzeń rolniczych.



Izby Gospodarczej Maszyn i Urządzeń Rolniczych z Kasą Rolniczego Ubezpieczenia Społecznego. W listopadzie ubiegłego roku podpisana została

Celem spotkań jest podniesienie wiedzy w zakresie postępowania powypadkowego oraz działań prewencyjnych.



umowa o współpracy obejmująca między innymi prowadzenie szkoleń oraz konsultacji branżowych.

Spotkanie dealerów maszyn zrzeszonych w Izbie

Dealerzy zrzeszeni w Polskiej Izbie Gospodarczej Maszyn i Urządzeń Rolniczych wzięli udział w spotkaniu oraz szkoleniu zorganizowanym przez Izbę. PIGMiUR składa się z trzech filarów: producentów, importerów i dealerów maszyn.

Grupa dealerów miała okazję uczestniczyć w spotkaniu oraz szkoleniu, podczas którego

W spotkaniu uczestniczył Przemysław Bochat, prezes PIGMiUR.



omówione zostały dotychczasowe i planowane działania Izby, dedykowane dla dealerów maszyn. Uczestnicy spotkania mieli okazję po-

Podczas spotkania omówione zostały między innymi dotychczasowe i planowane działania Izby, dedykowane dla dealerów maszyn.



rozmawiać z Magdaleną Kiciak-Kucharską, zastępcą prezesa Agencji Restrukturyzacji i Modernizacji Rolnictwa. Szkolenie dla dealerów maszyn, które poprowadził Patryk Omiotek, dotyczyło automatyzacji oraz wykorzystania AI w procesach biznesowych. Polska Izba Gospodarcza Maszyn i Urządzeń Rolniczych dziękuje uczestnikom spotkania za frekwencję oraz zaangażowanie.

Uczestnicy spotkania mieli okazję porozmawiać z Magdaleną Kiciak-Kucharską, zastępcą prezesa Agencji Restrukturyzacji i Modernizacji Rolnictwa.



AGRO SHOW - można zgłosić swój udział

Wystawcy mogą już zgłaszać swój udział w XXVII Międzynarodowej Wystawie Rolniczej AGRO SHOW, która odbędzie się we wrześniu w podpoznańskich Bednarach. To największa w Europie plenerowa wystawa branży agro, podczas której czołowi wystawcy prezentują najnowsze maszyny i innowacje dla rolnictwa.

Formularze zgłoszeniowe są już dostępne na stronie Polskiej Izby Gospodarczej Maszyn i Urządzeń Rolniczych, która jest organizatorem wydarzenia. W wydarzeniu uczestniczą nie tylko producenci i importerzy maszyn, ale także nawozów, pasz oraz dostawcy części i usług rolniczych.

- Zarezerwujcie swoje miejsce na międzynarodowej wystawie rolniczej! Dołączcie do nas i zapre-

zentujcie swoje innowacje rolnikom, ekspertom i partnerom biznesowym. Zachęcamy również do śledzenia nowości w naszych mediach społecznościowych – zachęca Izba.

W ubiegłorocznym AGRO SHOW swoją ofertę zaprezentowało 692 wystawców, w tym 125 zagranicznych. W wystawie uczestniczyli najwięksi producenci, importerzy i dealerzy sprzętu rolniczego.

Wystawcy mogą już zgłaszać swój udział w XXVII Międzynarodowej Wystawie Rolniczej AGRO SHOW, która odbędzie się we wrześniu w podpoznańskich Bednarach.



AGRO SHOW

MIĘDZYNARODOWA WYSTAWA ROLNICZA 27 EDYCJA

18–20

września 2026

Wystawa czynna:
godz. 9:00-17:00

WSTĘP PŁATNY



Bednary

k. Poznania

gmina Pobiedziska



ORGANIZATOR

www.agroshow.pl



POLSKA IZBA GOSPODARCZA
MASZYN I URZĄDZEŃ ROLNICZYCH

PATRONAT HONOROWY



Ministerstwo Rolnictwa
i Rozwoju Wsi

Minister Rolnictwa i Rozwoju Wsi
Stefan Krajewski

Izba wyróżniona podczas Dealer Meeting 2026 Awards

Polska Izba Gospodarcza Maszyn i Urządzeń otrzymała wyróżnienie za doskonałą współpracę przy projektach targowych podczas Dealer Meeting 2026 Awards. W wydarzeniu zorganizowanym 19 lutego przez firmę Manitou uczestniczyli przedstawiciele Zarządu oraz managementu Izby.

- Z wielką radością informujemy, że Izba otrzymała wyróżnienie za doskonałą współpracę przy projektach targowych. Serdecznie dziękujemy za to wyróżnienie. Cieszymy się, że nasza praca jest doceniana. Mamy nadzieję, że w kolejnych latach znów będziemy mogli wspólnie realizować kolejne projekty - podkreśla Izba.

Dealer Meeting 2026 Awards to oficjalne spotkanie sieci dealerskiej marki Manitou, globalnego producenta maszyn i urządzeń, w tym ładowarek teleskopowych, wózków widłowych czy

podestów. W spotkaniu uczestniczyły polskie firmy dealerskie i partnerzy Manitou w Polsce. Polska Izba Gospodarcza Maszyn i Urządzeń Rolniczych to organizator takich wystaw, jak Zielone AGRO SHOW i AGRO SHOW. Podczas targów pojawia się wszystko to, co wiąże się z funkcjonowaniem nowoczesnego rolnictwa. Targi są podsumowaniem aktualnej myśli technicznej, najnowocześniejszych technologii, cyfrowego i precyzyjnego rolnictwa.

Polska Izba Gospodarcza Maszyn i Urządzeń otrzymała wyróżnienie za doskonałą współpracę przy projektach targowych podczas Dealer Meeting 2026 Awards.





Przystąp do Polskiej Izby Gospodarczej Maszyn i Urządzeń Rolniczych i miej czynny udział w rozwoju branży

Członkostwo w Izbie niesie ze sobą wiele korzyści:



Szkolenia / dzięki systemowi szkoleń, który realizuje Izba, firmy mają możliwość doskazywania i podnoszenia kwalifikacji swoich pracowników. Projekt szkoleń realizowany jest pod nazwą *Akademia Handlu i Zarządzania PIGMIUR*.



Promocja firm członkowskich / informacje o firmach członkowskich umieszczamy na naszej stronie internetowej. Co kwartał wydajemy *INFORMATOR*, w którym publikowane są bieżące informacje z firm członkowskich.



Dostęp do danych rynkowych / co miesiąc na bieżąco przygotowujemy raporty dotyczące rejestracji ciągników i przyczep rolniczych. Przygotowujemy również opracowania własne: barometr nastrojów w branży czy indeks zadowolenia dealerów, które udostępniane są firmom zrzeszonym w Izbie.



Współpraca ze szkołami / w ramach projektu *Firma Przyjazna Edukacji Rolniczej* umożliwiamy dystrybucję firmowych materiałów edukacyjnych do nauczycieli mechanizacji rolnictwa.



Doradztwo prawne / wszystkim zainteresowanym firmom jesteśmy gotowi bezpłatnie pomóc w kwestiach prawnych i podatkowych.



Uczestniczymy w pracach legislacyjnych / w ramach członkostwa firmy informowane są o bieżących zmianach prawnych w branży. Wspólnie opracowujemy stanowisko w kwestiach bezpośrednio związanych z branżą.



Sąd arbitrażowy / jest odrębną instytucją dającą możliwość szybszego rozpatrywania sporów. Koszty uzyskania orzeczeń są znacznie niższe od wydatków związanych z procesami przed sądem państwowym, a wyroki Sądu mają moc prawną także poza granicami naszego kraju.



Sąd koleżeński / w przypadku wystąpienia spornych kwestii pomiędzy firmami zrzeszonymi w Izbie, daje możliwość polubownego rozwiązywania konfliktów, na zasadzie mediacji, porozumienia i kompromisu.



Spotkania branżowe / uczestnictwo w spotkaniach branżowych daje możliwość wpływu na rozwój sektora, to także niepowtarzalna okazja, by spotkać się z przedsiębiorcami z branży, wymienić doświadczenia i uwagi na temat prowadzenia biznesu.



Współpraca międzynarodowa / dzięki stowarzyszeniu w międzynarodowej organizacji *CLIMMAR*, mamy dostęp do informacji z innych krajów, a także możliwość wymiany doświadczeń i wiedzy z przedstawicielami czołowych rynków europejskich.



Rabaty na wystawy AGRO SHOW / członkostwo nadzwyczajnie uprawnia do korzystania z systemu rabatów na wystawie AGRO SHOW (zgodnie z regulaminem przyznawania rabatów), a także do dodatkowych zniżek i korzyści na wystawach Zielone AGRO SHOW i Mazurskie AGRO SHOW.

Prawo - porady prawne i podatkowe

Istnieje możliwość uzyskania porad prawnych i podatkowych, które dla członków Polskiej Izby Gospodarczej Maszyn i Urządzeń Rolniczych są bezpłatne.

W celu uzyskania porady Izba prosi o kontaktowanie się z nową kancelarią: Winiecki Dzikoński i Partnerzy – kancelaria adwokacka, e-mail: obsługa.prawna@pigmiur.pl



Wiadomości z firm członkowskich

Fimaks - automatyczna linia zadawania paszy

AB Group podkreśla, że automatyczna linia zadawania paszy to dziś coś więcej niż wygoda to realne oszczędności, pełna kontrola i spokój w codziennej pracy. W nowoczesnych gospodarstwach coraz częściej stawia się na takie rozwiązania, jak stacjonarne wozy paszowe, które są projektowane z myślą o średnich i dużych fermach. I nie chodzi tu tylko o sprzęt, ale o kompletny, w pełni zautomatyzowany system żywienia.

Szybciej, dokładniej i bez marnowania czasu

Stacjonarne mieszalniki pasz przygotowują dużą ilość TMR w bardzo krótkim czasie. Wyposażone są w 2 lub 3 specjalnie zaprojektowane ślimaki z nożami pokrytymi węglikiem wolframu, co zapewnia długą żywotność i równomierne cięcie komponentów. Cała konstrukcja jest przystosowana do intensywnej pracy przez długi czas bez częstego serwisowania. Największą różnicą w porównaniu do wielu innych maszyn dostępnych na rynku jest system inwerterowy, który wraz ze specjalnymi przekładniami ogranicza zużycie energii do minimum. To oznacza niższe rachunki za prąd i bardziej przewidywalne koszty

Automatyczna linia zadawania paszy to dziś coś więcej niż wygoda to realne oszczędności, pełna kontrola i spokój w codziennej pracy.



produkcji. Nie bez powodu największe tureckie gospodarstwa zdecydowały się właśnie na rozwiązanie Fimaks, bo w dużej skali liczy się każda minuta i każdy kilowat.

W pełni zautomatyzowana linia do paszy

Nowoczesna automatyczna linia do zadawania paszy może działać praktycznie bez udziału człowieka. System sam pobiera odpowiednie

składniki, miesza je według zaprogramowanej receptury i dostarcza paszę do krów. Co więcej, możliwe jest również zastosowanie robotów

System sam pobiera odpowiednie składniki, miesza je według zaprogramowanej receptury i dostarcza paszę do krów.



do podawania paszy oraz podgarniania paszy. Dawki można ustawiać i modyfikować z poziomu komputera lub telefonu dzięki aplikacji mobilnej. Niezależnie od tego, czy jesteś w biurze, w domu czy poza gospodarstwem. Zawsze masz pełną kontrolę nad żywieniem swoich zwierząt.

Program, który myśli za Ciebie

System nadzoruje cały proces 24/7. Informuje, gdy któryś ze składników zaczyna się kończyć – masz czas, żeby go uzupełnić, a nawet wcześniej zamówić. Koniec z nerwowym sprawdzaniem silosów i niespodziankami w najmniej odpowiednim momencie. Ale to nie wszystko, oprogramowanie może również przeliczać bilans kosztów żywienia, analizować przychód z produkcji mleka, pokazywać aktualną rentowność produkcji.

Dzięki temu rolnik ma stałą, realny wgląd w opłacalność swojego gospodarstwa. Może na bieżąco reagować, zmienić skład dawki, ilość paszy czy godziny karmienia i obserwować wpływ tych decyzji na wyniki.

Mniej stresu, więcej kontroli

Automatyzacja na tak wysokim poziomie to ogromna zmiana w codziennej pracy. Reduku-

Nowoczesna linia do zadawania paszy to inwestycja, która pracuje każdego dnia.



je ilość fizycznej pracy rolnika i pracowników i ogranicza błędy ludzkie, a także zwiększa powtarzalność i dokładność żywienia. Poza tym poprawia komfort psychiczny, bo wszystko jest pod kontrolą. Stałe, precyzyjne karmienie oznacza spokojniejsze krowy, stabilniejszą produkcję mleka i lepsze wykorzystanie paszy. A to bezpośrednio przekłada się na wyniki finansowe.

Automatyzacja i innowacja na najwyższym poziomie

Nowoczesna linia do zadawania paszy to inwestycja, która pracuje każdego dnia. Oszczędza czas, energię i pieniądze. Daje kontrolę nad produkcją i pozwala podejmować decyzje w oparciu o dane, a nie przecucia. To rozwiązanie dla gospodarstw, które chcą rozwijać się świadomie, zwiększać rentowność i jednocześnie poprawiać komfort pracy. Bo dziś nowoczesne rolnictwo to nie tylko ciężka praca, ale przede wszystkim inteligentne zarządzanie.

Zmiany i nowości w ofercie AGRO-MASZ

SIENA od AGRO-MASZ to odpowiedź na współczesne wyzwania w zakresie płytkiej i ultrapłytkiej uprawy. Nowość w ofercie firmy miała swoją premierę podczas targów AGRITECHNICA w Hanowerze. Na przestrzeni ostatnich lat bardzo mocno zmienia się w rolnictwie podejście do tematu uprawy gleby. Płytką uprawą przestaje być już tylko trendem. To klucz do zdrowszej gleby i lepszego gospodarowania wodą w okresach suszy.

Odpowiedzią na te potrzeby jest najnowsza propozycja od firmy AGRO-MASZ – agregat zawieszany SIENA. To agregat uprawowy któ-

ry umożliwi równomierne podcięcie wierzchniej warstwy gleby na całej szerokości roboczej. SIENA, dzięki hydraulicznej regulacji głębokości

SIENA od AGRO-MASZ to odpowiedź na współczesne wyzwania w zakresie płytkiej i ultrapłytkiej uprawy.



pracy, jest niesamowicie elastyczna. Można nią wykonać zarówno płytkie podcięcie wierzchniej warstwy gleby (już od 4 cm), jak i głębszą uprawę do 15 cm, by spulchnić glebę np. przed siewem. SIENA nadaje się również doskonale do mechanicznego niszczenia chwastów. Agregat wyposażony jest w zęby z zabezpieczeniem sprężynowym oraz gęsiostopką. Oznacza to płynną pracę bez przestojów. Zęby skutecznie omijają przeszkody, takie jak kamienie, a następnie wracają do zadanej głębokości, zapewniając równomierne podcięcie na całej szerokości roboczej. Wał nożowy (tnący), znajdujący się w pierwszej sekcji roboczej zapewnia równomierne i efektywne podcięcie resztek organicznych. SIENA to agregat zawieszany, składany hydraulicznie, co maksymalnie ułatwia transport pomiędzy polami i szybkie przygotowanie maszyny do pracy.

Podsumowanie techniczne SIENA:

- Dostępne obecnie szerokości robocze: 4 oraz 5 m
- Zapotrzebowanie na moc: 180 KM
- Sprężynowe zabezpieczenie pazurów (zębów)
- Hydrauliczna regulacja głębokości pracy

Kompleksowa modernizacja TERRAX (dawniej AUC)

Maszyna została zaprojektowana od podstaw, z na-

ciskiem na zwiększenie stabilności podczas pracy oraz efektywności w przygotowaniu pola pod siew.

Co się zmieniło?

- Nowa konstrukcja ramy i układu transportowego: w modelu AUC 2025 koła transportowe umieszczone zostały przed wałem, dzięki czemu ograniczone jest podskakiwanie maszyny, a jej prowadzenie i manewrowanie nią są znacznie łatwiejsze. Zmianie uległa cała konstrukcja ramy agregatu.
- Hydrauliczna regulacja głębokości pracy: nowa funkcja pozwala na precyzyjną i łatwiejszą zmianę głębokości pracy bezpośrednio z kabiny ciągnika.
- Sekcja uprawowa z możliwością konfiguracji: agregat może być wyposażony w zęby sprężynowe z gęsiostopkami lub z redlicą prostą, co umożliwia dostosowanie go do własnych potrzeb.
- Wyrównanie gleby zapewniają wał strunowy - z przodu maszyny oraz wał crosskill lub tandem crosskill umieszczone w ostatniej sekcji maszyny.
- Opcjonalnie agregat może zostać wyposażony we włókę hydrauliczną.

Agregat uprawowy TERRAX w wersji półzawieszanej dostępny jest w trzech szerokościach roboczych: 4, 5 i 6 metrów.

TERRAX (dawniej AUC) przeszedł kompleksową modernizację. Maszyna została zaprojektowana od podstaw, z naciskiem na zwiększenie stabilności podczas pracy oraz efektywności w przygotowaniu pola pod siew.



Argo Polska wzmacnia obecność na rynku polskim

Firma Argo Polska dynamicznie rozwija sieć dealerską marek McCormick i Landini w Polsce. W grudniu 2025 roku oraz w pierwszym kwartale 2026 roku sieć autoryzowanych dealerów została rozszerzona o czterech nowych, strategicznych partnerów, co znacząco zwiększa dostępność produktów oraz usług serwisowych dla rolników i przedsiębiorców. Do sieci dealerskiej marki McCormick dołączyły trzy firmy.

Turbańscy Sp. z o.o. w Pogorzeli w województwie wielkopolskim to firma rodzinna działająca od 1991 roku, oferująca m.in. usługi transportowe, produkcję i sprzedaż pasz oraz kompleksowy serwis maszyn i pojazdów rolniczych. AGRO-MAREK Sp. z o.o. Sp.K. w Skrzyszowie w województwie małopolskim to dealer o bogatym doświadczeniu w sprzedaży ciągników i maszyn rolniczych, działający od 1999 roku w dwóch oddziałach na terenie południowo-wschodniej Polski. Kolejna firma to P.H.U. FINO Sp. z o.o. w Chełmie w województwie lubelskim, która jest dynamicznie rozwijającym się dealerem, oferującym od 1990 roku sprzedaż i serwis szerokiego wachlarza maszyn rolniczych, ciągników, ładowarek oraz sprzętu ogrodniczego. Argo Polska poinformowała także, iż sieć dealerska marki Landini została uzupełniona o nowego partnera.

To ROL-GOS Małgorzata Śliwińska w Sandomierzu w województwie świętokrzyskim. Firma działa od 1990 r. Wyróżnia się doskonałą znajomością rynku sadowniczego. Specjalizuje się w doradztwie, sprzedaży oraz serwisie maszyn rolniczych i sadowniczych. - Dzięki nowym, aktywnym dealerom znacząco zwiększamy zasięg dostępności naszych marek McCormick i Landini w całej Polsce, jednocześnie umacniając lokalne relacje i podnosząc standard obsługi klientów. Nowi partnerzy już rozpoczęli działania operacyjne, a w najbliższych miesiącach osiągną pełną sprawność, oferując klientom kompleksowe wsparcie sprzedażowe, serwisowe i posprzedażowe zgodnie z najwyższymi standardami jakości Argo Tractors - informuje Dariusz Wilanowski, Dyrektor Generalny Argo Polska.

Firma Argo Polska dynamicznie rozwija sieć dealerską marek McCormick i Landini w Polsce. W grudniu 2025 roku oraz w pierwszym kwartale 2026 roku sieć autoryzowanych dealerów została rozszerzona o czterech nowych, strategicznych partnerów.



Agro-Tech Junoszyn - intensywny początek roku

Początek roku dla Agro-Tech Junoszyn upłynął pod znakiem aktywnej obecności w branży oraz rozwoju kompetencji zespołu. Udział w kluczowych wydarzeniach sektora hodowlanego, szkolenia u zagranicznych producentów oraz obecność na targach potwierdzają konsekwentnie realizowaną strategię firmy opartą na wiedzy, partnerstwie i praktycznych rozwiązaniach dla nowoczesnych gospodarstw.

Forum Mleka – bezpośredni dialog z producentami

Agro-Tech Junoszyn wziął udział w tegorocznym Forum Mleka, które odbyło się w Miłostawiu oraz w Różanie. Wydarzenie zgromadziło producentów mleka oraz przedstawicieli firm związanych z branżą hodowlaną. Pierwszego dnia w Miłostawiu zaprezentowane zostały maszyny Tuchel Maschinenbau. Obecność sprzętu umożliwiła uczestnikom forum szczegółowe zapoznanie się z konstrukcją i funkcjonalnością rozwiązań przeznaczonych do utrzymania czystości w budynkach inwentarskich. Rozmowy prowadzone bezpośrednio przy maszynach miały charakter techniczny i dotyczyły praktycznych wyzwań w gospodarstwach mlecznych. Drugiego dnia w Różanie kontynuowano prezentację oferty oraz indywidualne konsultacje z hodowcami.

Szkolenia w Niemczech – inwestycja w kompetencje

Istotnym elementem ostatnich tygodni była zagraniczna delegacja szkoleniowa. Pięcioosobowa reprezentacja firmy uczestniczyła w pięciodniowym

Początek roku dla Agro-Tech Junoszyn upłynął pod znakiem aktywnej obecności w branży oraz rozwoju kompetencji zespołu. Firma brała udział w kluczowych wydarzeniach sektora hodowlanego i szkoleniach u zagranicznych producentów. Była też obecna na targach.



wyjeździe do Niemiec, obejmującym wizyty w siedzibach producentów BvL oraz Tuchel Maschinenbau. W zakładzie BvL zrealizowano trzydniowe szkolenie produktowe, podczas którego omówio-

no rozwiązania technologiczne, nowości w ofercie oraz kierunki rozwoju marki. Bezpośredni kontakt ze specjalistami producenta pozwolił pogłębić wiedzę techniczną i jeszcze lepiej poznać założenia konstrukcyjne maszyn stosowanych w nowoczesnych systemach żywienia. Delegacja odwiedziła również nową fabrykę Tuchel Maschinenbau. Nowoczesny, rozbudowany obiekt produkcyjny stanowi wyraźny dowód dynamicznego rozwoju firmy. Uczestnicy mieli możliwość prześledzenia procesu produkcyjnego od etapu projektowego po montaż końcowy. Skala inwestycji oraz organizacja produkcji potwierdzają wysoki standard współpracy z międzynarodowymi partnerami.

Targi Ferma w Łodzi – kompleksowa oferta dla hodowców

Kolejnym ważnym wydarzeniem dla Agro-Tech Junoszyn były Targi Ferma w Łodzi. To jedno z najistotniejszych spotkań branży hodowlanej w kraju. Firma zaprezentowała maszyny oraz rozwiązania partnerów: Tuchel Maschinenbau, Mammut Maschinenbau, BvL, Feedstar, Bock Silosysteme oraz Westermann. Stoisko Agro-Tech Junoszyn cieszyło się dużym zainteresowaniem wśród hodowców poszukujących rozwiązań zwiększających efektywność pracy i usprawniających procesy żywienia oraz organizacji pracy w gospodarstwie. Szczególną uwagę zwracano na trwałość konstrukcji, wydajność oraz możliwość dopasowania maszyn do różnych skal produkcji. Udział w wydarzeniach branżowych oraz systematyczne podnoszenie kwalifikacji zespołu pozostają ważnym elementem długofalowej strategii Agro-Tech Junoszyn. Bezpośredni kontakt z producentami i użytkownikami maszyn pozwala na bieżąco reagować na potrzeby rynku i dostarczać rozwiązania odpowiadające współczesnym wyzwaniom rolnictwa.

Firma BEDNAR FMT podsumowała rok finansowy

Rok obrotowy 2024/2025 był dla BEDNAR FMT okresem intensywnej pracy, strategicznych decyzji i ważnych wydarzeń. Pomimo niestabilnej sytuacji na rynkach rolnych, firma skupiła się na rozwoju kluczowych produktów, zacieśnianiu relacji z partnerami biznesowymi i klientami oraz dalszej poprawie jakości i innowacyjności produkcji.

Wsparcie sprzedaży, nowe produkty i silne więzi osobiste
- Z perspektywy biznesowej lata 2024/2025 były bardzo dynamiczne, w dużej mierze skoncentrowane na wspieraniu kluczowych segmentów produktów, zwłaszcza siewników. Jednym z najważniejszych kroków było uruchomienie projektu DRILL MASTERS, który przygotowaliśmy jako kompleksową platformę wspierającą sprzedaż technologii siewu BEDNAR. Projekt opiera się



na prawdziwych referencjach klientów z różnych krajów, ich doświadczeniach i wynikach agrotechnicznych – podsumowuje Jan Bednář. Ukraina jest dla firmy BEDNAR rynkiem numer jeden, na którym firma zajmuje wiodącą pozycję w segmencie maszyn do uprawy gleby. Ważne były również osobiste wizyty na Ukrainie oraz spotkania z przedstawicielami dużych gospodarstw. Ukraina potwier-

dziła swoją pozycję największego rynku, a za nią uplasowały się Polska, Rumunia, Australia i Czechy.

Obecność osobista na rynkach jako klucz bezpośredniego kontaktu z klientami

- W ciągu roku uczestniczyliśmy w wielu wydarzeniach krajowych i międzynarodowych, prezentując nowe maszyny, m.in. wał tnący DURACUT TE. Maszyna ta przeznaczona jest do uprawy gleby i efektywnego zagospodarowania resztek poźniowych – podkreśla Jan Bednář.

BEDNAR CAMP – miejsce spotkań partnerów biznesowych
Letnia impreza BEDNAR CAMP zgromadziła przedstawicieli z 29 krajów. W wydarzeniu uczestniczyło 500 partnerów biznesowych.

Stabilna produkcja, jakość i nowe technologie

- W produkcji rok 2024/2025 był okresem stabilizacji i optymalizacji. Pomimo obniżonej wydajności utrzymano system dwuzmianowy. Firma skupiła się na jakości, procesach i przygotowaniu nowych projektów – twierdzi Vojtěch Bednář.

Sztuczna inteligencja jako partner pracownika

AI jest coraz szerzej stosowana w produkcji, planowaniu i logistyce. Powstaje również aplikacja My-Bednar dla użytkowników maszyn. Pomimo sytuacji geopolitycznej i trudnych warunków rynkowych firma nadal się rozwija, dziękując pracownikom i partnerom za wkład w rozwój marki BEDNAR.

Nowy dyrektor Farmtrac Tractors Europe

Sergiusz Mitek objął 16 lutego funkcję Dyrektora Generalnego spółki Farmtrac Tractors Europe. To menedżer z ponad 25-letnim doświadczeniem w międzynarodowej branży pojazdów użytkowych. Spółka jest jedynym w Polsce producentem seryjnych ciągników rolniczych, sadowniczych i komunalnych. Firma postanowiła wzmocnić swoje struktury zarządcze.

Nowy dyrektor posiada bogate kompetencje w obszarze zarządzania sprzedażą, serwisem oraz rozwojem

sieci partnerskich. Doświadczenie zdobywał na rynkach Polski, Europy Wschodniej oraz Azji Centralnej,

odpowiadając za działalność operacyjną, rozwój rynku części zamiennych i usług posprzedażowych (after-market), a także wdrażanie strategii wzrostu i programów zwiększających efektywność organizacyjną. Praca z klientami profesjonalnymi oraz zarządzanie rozbudo-

Sergiusz Mitek objął 16 lutego funkcję Dyrektora Generalnego spółki Farmtrac Tractors Europe. To menedżer z ponad 25-letnim doświadczeniem w międzynarodowej branży pojazdów użytkowych.



wanymi strukturami serwisowo-sprzedażowymi stanowią kompetencje szczególnie istotne z perspektywy sektora maszyn rolniczych. Objęcie stanowiska przez Sergiusza Mitka wpisuje się w długofalową strategię rozwoju Farmtrac, ukierunkowaną na wzmacnianie sprzedaży, podnoszenie jakości obsługi posprzedażowej oraz dalszą profesjonalizację organizacji. Nowy Dyrektor Generalny będzie odpowiedzialny za całościowe zarządzanie operacjami spółki w Polsce, rozwój sieci dealerskiej oraz umacnianie pozycji marki na rynku krajowym i europejskim. Jego doświadczenie w zarządzaniu strukturami aftermarket oraz optymalizacji procesów operacyjnych ma wzmocnić te obszary i wspierać dalszy, stabilny rozwój spółki. Farmtrac od ponad 25 lat rozwija produkcję ciągników w Polsce. Zakład w Mrągowie, działający nieprzerwanie od 2000 roku, stanowi ważny ośrodek przemysłowy krajowej branży maszyn rolniczych. Spółka oferuje szeroką gamę modeli o mocy od 21 do 122 KM, odpowiadających na potrzeby małych i średnich gospodarstw, gospodarstw specjalistycznych oraz sektora komunalnego. Produkcja realizowana w kraju oraz rozwój konstrukcyjny prowadzony przez własny dział badawczo-rozwojowy (R&D) zapewniają firmie niezależność technologiczną i elastyczność w reagowaniu na zmiany rynkowe. Dla Farmtrac jest to kolejny etap budowania silnej, nowoczesnej organizacji opartej na produkcji w Polsce, rozwoju kompetencji technologicznych oraz długoterminowej współpracy z partnerami branżowymi i użytkownikami maszyn.

Innowacje i globalna obecność firmy HORPOL

Marka HORPOL konsekwentnie umacnia swoją pozycję w segmencie oświetlenia i komponentów dla przemysłu motoryzacyjnego oraz rolno-transportowego jako producent nowoczesnych rozwiązań LED. Najnowszym przykładem są kompaktowe tylne lampy zespolone HORUS LZD 3215 oraz LZD 3216, zaprojektowane z myślą o szerokim zastosowaniu - również w maszynach rolniczych oraz pojazdach użytkowych.

Nowe produkty wyróżniają się solidną konstrukcją i zastosowaniem technologii LED, łącząc wszystkie kluczowe funkcje świetlne w jednym, ergonomicznym module. Lampy wyposażono m.in. w światło pozycyjne NEON, kierunkowskaz tylny, światło stopu, cofania oraz przeciwmgielne, a także własne boczne oświetle-

nie tablicy rejestracyjnej. Solidna obudowa z poliwęglanu o wysokiej odporności oraz wysoka klasa szczelności IP68 gwarantują niezawodność pracy w trudnych warunkach, w tym w ciężkim terenie i przy intensywnej eksploatacji maszyn rolniczych. Geometryczny układ diod oraz przestrzenny trójkąt odbłaskowy nadają

Nowe produkty wyróżniają się solidną konstrukcją i zastosowaniem technologii LED, łącząc wszystkie kluczowe funkcje świetlne w jednym, ergonomicznym module.



lampom nowoczesny, dynamiczny wygląd, a kompaktowe gabaryty ułatwiają montaż nawet w ograniczonej przestrzeni maszyn i przyczep. Lampy zespolone HORUS stanowią przykład połączenia nowoczesnego designu z praktyczną funkcjonalnością, szczególnie istotną w wymagających sektorach agro i transportu.

HORPOL na arenie międzynarodowej

Ostatnie miesiące przyniosły firmie HORPOL intensywny udział w kilku kluczowych wydarzeniach branżowych na świecie - platformach, które łączą producentów, dystrybutorów i partnerów z sektora automotive,

aftermarket oraz wyposażenia technicznego. To Automechanika Dubai w grudniu 2025 roku, Automassan w Göteborgu w styczniu tego roku oraz Automechanika New Delhi w ubiegłym miesiącu. Nowe rozwiązania produktowe, takie jak lampy HORUS, oraz aktywna obecność na międzynarodowych targach potwierdzają strategiczną orientację HORPOL na innowacje, jakość i rozwój rynków globalnych. Działania te odpowiadają rosnącym wymaganiom branży agro oraz motoryzacyjnej, a także podkreślają znaczenie europejskich producentów komponentów w światowym łańcuchu dostaw.

Ostatnie miesiące przyniosły firmie HORPOL intensywny udział w kilku kluczowych wydarzeniach branżowych na świecie.



INTERTECH odświeżył linię GREEN LINE

INTERTECH prezentuje nową odsłonę maszyn zielonkowych z linii GREEN LINE. Zmiany wizualne są elementem szerszej transformacji wizerunkowej marki, która konsekwentnie łączy nowoczesny design z praktycznym podejściem do realnych potrzeb rolników.

Nowy wygląd maszyn zielonkowych INTERTECH to efekt przemyślanego procesu – od analizy oczekiwań użytkowników, przez spójność z aktualnymi trendami

branżowymi, aż po dopracowanie detali wizualnych. Obejmuje on nowe malowanie, odświeżone oklejenie oraz spójną identyfikację wizualną, która lepiej oddaje

aktualny kierunek rozwoju marki. Maszyny z linii GREEN LINE zyskały głęboki, nasycony odcień zieleni, który podkreśla ich solidność, a jednocześnie wpisuje się w nowoczesne standardy branżowe. W zgrabiarkach i przetrząsaczach palce malowane na jaskrawopomarańczowo. To rozwiązanie pełni nie tylko funkcję estetyczną, dodając maszynom charakterystycznego kontrastu, ale przede wszystkim zwiększa bezpieczeństwo pracy. Intensywny kolor ułatwia szybkie zlokalizowanie elementu w przypadku jego zgubienia w polu, co ogranicza ryzyko uszkodzenia maszyn i poprawia komfort codziennej eksploatacji. Odświeżona kolorystyka i grafika nie są wyłącznie zabiegiem estetycznym. To czytelny sygnał rozwoju marki oraz jej ambicji technologicznych i jakościowych. Linia GREEN LINE obejmuje kompleksową ofertę maszyn do zbioru zielonki, zaprojektowanych z myślą o wydajnej, powtarzalnej i komfortowej pracy w różnych warunkach polowych. W skład oferty wchodzi m.in. przetrząsacze karuzelowe oraz zgrabiarki jedno- i dwukaruzelowe, które zapewniają równomierne rozłożenie i zbiór pokosu przy minimalnych stratach materiału. Uzupełnieniem linii są spychacze do kiszonki



oraz wały dogniatające, odpowiadające za właściwe zagęszczenie masy roślinnej w silosach i na pryzmach. W gamie GREEN LINE znajduje się również owijkarka samozaładowcza z bocznym załadunkiem, wyposażona w rozwiązania automatyzujące proces owijania bel. Odświeżenie wizualne maszyn zielonkowych wpisuje się w szerszą transformację wizerunkową INTERTECH. Marka konsekwentnie modernizuje swoją komunikację, identyfikację wizualną oraz ofertę produktową, odpowiadając na zmieniające się realia rynku maszyn rolniczych. Nowe logo, nowoczesna estetyka oraz zielony akcent roślinny podkreślają wartości związane ze zrównoważonym rozwojem, ekologią i wysoką jakością inżynierii. Transformacja wizerunkowa INTERTECH idzie w parze z rozwojem technologii i produktów. Firma inwestuje w unowocześnianie procesów produkcyjnych oraz modernizację istniejących maszyn – w obszarach ergonomii, hydrauliki i systemów sterowania.

Równolegle prowadzone są prace nad nowymi rozwiązaniami, w tym nad wozem asenizacyjnym klasy premium, który wzmocni potencjał eksportowy marki. Nowa odsłona linii GREEN LINE to kolejny krok w budowaniu spójnego, nowoczesnego wizerunku INTERTECH.

Zgrabiarka-2-karuzelowa-ZKD-800-2 podczas pracy. Wyżej: zgrabiarka-1-karuzelowa-zkt-420-intertech.

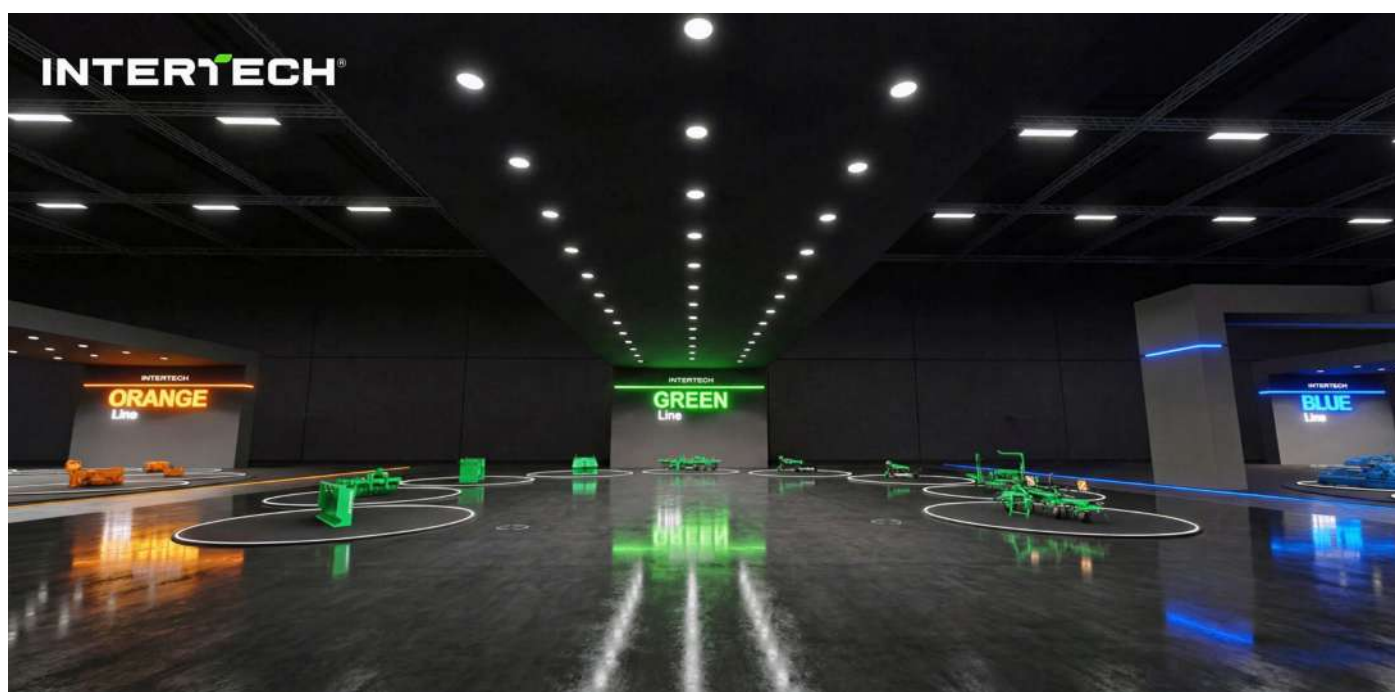


Maszyny INTERTECH w wirtualnej przestrzeni

INTERTECH udostępnia interaktywny VR Showroom, który umożliwia zdalne zapoznanie się z ofertą maszyn rolniczych w wirtualnej przestrzeni. Nowe narzędzie pozwala obejrzeć sprzęt online, bez konieczności wizyty w siedzibie firmy czy na targach.

VR Showroom daje użytkownikom możliwość swobodnego poruszania się po wirtualnej ekspozycji, oglądania maszyn w technologii 3D oraz zapoznania się z ich danymi technicznymi. Modele można obracać, przybliżać i analizować z różnych perspektyw, a także konfigurować pod konkretne potrzeby gospodarstwa. Platforma jest dostępna całodobowo, z dowolnego urządzenia podłączonego do internetu, co ułatwia porównywanie rozwiązań i podejmowanie decyzji bez presji czasu i ograniczeń lokalizacyjnych. To szczególnie istotne dla klientów i partnerów, którzy nie zawsze mają możliwość osobistego kontaktu z producentem. Wirtualne showroomy są coraz częściej wykorzystywane w sprzedaży i prezentacji produktów jako narzędzie wspierające proces decyzyjny

oraz zwiększające dostępność oferty. Rozwiązanie to wpisuje się w trend digitalizacji komunikacji i obsługi klienta w branży maszynowej. VR Showroom jest już dostępny online i stanowi kolejne uzupełnienie cyfrowych narzędzi wykorzystywanych w prezentacji maszyn. INTERTECH, w ramach dalszego rozwoju projektu planuje wdrożenie kolejnych wersji językowych VR Showroomu, aby jeszcze skuteczniej wspierać klientów i partnerów na rynkach zagranicznych oraz ułatwić dostęp do oferty w różnych krajach. Showroom jest również dostosowywany do obsługi gogli VR, co umożliwi pełne, immersyjne doświadczenie ekspozycji w wirtualnej rzeczywistości i jeszcze bardziej realistyczną prezentację maszyn. VR Showroom można znaleźć na stronie: <https://showroom.intertech-agro.pl/>



Kingspan Water&Energy - nowa struktura, większa efektywność

Kingspan Water&Energy, producent nowoczesnych systemów magazynowania oraz rozwiązań w zakresie oczyszczania ścieków, przechodzi obecnie ważny etap transformacji organizacyjnej. Zmiany w strukturze zarządzania mają na celu zwiększenie efektywności operacyjnej oraz jeszcze lepsze dostosowanie firmy do dynamicznie zmieniającego się rynku.

Jednym z kluczowych elementów reorganizacji jest wprowadzenie nowego modelu zarządza-

nia, opartego na podziale kompetencji pomiędzy dwa obszary strategiczne. Za rozwój segmentów

Safe Storage oraz rozwiązań wodnych, w tym działania handlowe i marketingowe, odpowiada obecnie dyrektor handlowy. Równolegle funkcjonuje struktura zarządzana przez kierownika fabryki, koncentrująca się na procesach produkcyjnych oraz administracyjnych. Taki podział pozwala na większą specjalizację, usprawnienie procesów decyzyjnych i szybsze reagowanie na potrzeby klientów. Ważnym elementem rozwoju firmy jest również wdrożenie standardu ISO 50001:2018 - Systemu Zarządzania Energią opracowanego przez International Organization for Standardization. Certyfikacja w tym zakresie potwierdza zaangażowanie przedsiębiorstwa w efektywne gospodarowanie energią, optymalizację procesów produkcyjnych oraz działania na rzecz zrównoważonego rozwoju. Zmiany objęły również dział marketingu, który dotychczas pracował w podziale na różne sektory. Struktura ta została zastąpiona modelem opartym na wielofunkcyjności. Zespół marketingowy firmy pracuje obecnie w sposób bardziej zintegrowany, co sprzyja wymianie wiedzy, elastyczności działań i zwiększeniu efektywności realizowanych projektów. Nowe podejście umożliwia spójniejszą komunikację marki oraz lepsze wsparcie działań

sprzedażowych. Jednocześnie firma utrzymuje wyspecjalizowaną strukturę działu handlowego, opartą na podziale sektorowym i regionalnym. Dedykowani handlowcy obsługują zarówno rynek krajowy, jak i zagraniczny, koncentrując się na segmentach wodnych oraz Safe Storage. Takie rozwiązanie pozwala na zachowanie eksperckiej wiedzy produktowej przy jednoczesnym rozwijaniu międzynarodowej obecności firmy. Istotnym elementem strategii rozwoju jest również aktywna obecność na wydarzeniach branżowych. Kingspan regularnie uczestniczy w licznych targach i spotkaniach branżowych w kraju i za granicą, prezentując swoje rozwiązania oraz budując relacje z partnerami i klientami. Udział w tego typu wydarzeniach pozwala na bieżące śledzenie trendów rynkowych oraz poszerzanie wiedzy o potrzebach konsumenckich. Wprowadzona reorganizacja stanowi element długofalowej strategii rozwoju, której celem jest umocnienie pozycji rynkowej oraz dalsze podnoszenie standardów obsługi klienta. Dzięki nowej strukturze organizacyjnej firma jest jeszcze lepiej przygotowana do realizacji ambitnych planów inwestycyjnych i odpowiadania na rosnące potrzeby sektora rolniczego oraz przemysłowego.

Kingspan Water&Energy, producent nowoczesnych systemów magazynowania oraz rozwiązań w zakresie oczyszczania ścieków, przechodzi obecnie ważny etap transformacji organizacyjnej. Zmiany w strukturze zarządzania mają na celu zwiększenie efektywności operacyjnej oraz jeszcze lepsze dostosowanie firmy do dynamicznie zmieniającego się rynku.



KFMR KRUKOWIAK na targach FIMA w Saragossie

Firma KFMR KRUKOWIAK uczestniczyła w targach FIMA 2026 w Saragossie. To jedno z najważniejszych wydarzeń branży rolniczej w Europie, które odbyło się w dniach od 10 do 14 lutego. Podczas targów firma zaprezentowała najpopularniejsze modele dostępne na rynku, w tym maszyny uprawowe dostosowane do wymagających warunków glebowo-klimatycznych charakterystycznych dla Hiszpanii.

Targi były dla KFMR KRUKOWIAK przede wszystkim okazją do rozmów oraz analizy potencjału rynku. Firma podkreśla, że zainteresowanie prezentowanymi rozwiązaniami potwierdziło, że kierunek rozwoju produktów jest właściwy, natomiast na konkretne efekty handlowe – jak zawsze w przypadku rynków zagranicznych – przyjdzie jeszcze czas.

- FIMA to dla nas ważny punkt w budowaniu obecności marki na rynku hiszpańskim. Odbyliśmy szereg wartościowych spotkań i spokojnie pracujemy nad kolejnymi etapami współpracy. Owoce

Firma KFMR KRUKOWIAK uczestniczyła w targach FIMA 2026 w Saragossie. To jedno z najważniejszych wydarzeń branży rolniczej w Europie.



tych działań będziemy mogli ocenić w dłuższej perspektywie - podkreśla Aleksandra Czerwińska, Export Manager KFMR KRUKOWIAK.

Początek roku to najlepszy czas do podsumowania 2025 roku. Firma podkreśla, że każda sprzedana maszyna to efekt profesjonalizmu i konsekwentnej pracy w terenie. To także energia, ambicja i codzienne zaangażowanie sieci dealerskiej, które sprawiają, że marka KRUKOWIAK jest obecna tam, gdzie liczy się jakość oraz niezawodność.

KFMR KRUKOWIAK prezentuje wyniki Rankingu Sprzedaży 2025:

1. miejsce – **PHP Rolserwis S.A.**,
2. miejsce – **Korbanek Sp. z o.o.**
3. miejsce – **PHU Perkoz Sp. z o.o.**

Firma gratuluje wszystkim, którzy znaleźli się na podium.



- To mocny rezultat i powód do dumy – efekt konsekwentnej pracy, doskonałej organizacji oraz świetnego wyczucia rynku. Dziękujemy wszystkim Dealerom za wspaniały 2025 rok – za energię, ambicję, profesjonalizm i każdy dzień spędzony z klientem. Za relacje, które przekładają się na konkretne wyniki – podsumowuje KFMR KRUKOWIAK.

Równolegle rozwijane są przez firmę rozwiązania technologiczne wspierające polskie rolnictwo. DRIVE80 to kompletny system nawigacji, który zwiększa precyzję pracy, pozwala oszczędzać czas i koszty przy każdym przejeździe oraz zapewnia intuicyjną i komfortową obsługę w polu. Skuteczna, bezkonkurencyjna implementacja systemu w szokująco niskiej cenie, w połączeniu z dowolną maszyną KRUKOWIAK, jest możliwa dzięki konse-

kwentnej optymalizacji kosztów i efektywnemu zarządzaniu procesami. Według firmy to realna przewaga konkurencyjna dla gospodarstw, które stawiają na rozwój i maksymalną efektywność.

- Przed nami kolejny rok wspólnego rozwoju, nowych wyzwań i jeszcze większych możliwości.

Wierzimy, że dzięki partnerskiej współpracy oraz konsekwentnemu wdrażaniu innowacyjnych rozwiązań będziemy nadal wzmacniać pozycję polskich maszyn rolniczych na rynku krajowym i międzynarodowym – podkreśla KFMR KRUKOWIAK.

Magni - nowe modele i budowa sieci dealerskiej

Firma Magni, włoski producent specjalistycznych ładowarek teleskopowych, rozszerzyła swoją ofertę o modele w specyfikacjach przeznaczonych dla sektora rolniczego. W gamie producenta znajdują się zarówno kompaktowe maszyny o wysokości kabiny nieprzekraczającej 2 metrów i udźwigu 3 ton, jak i duże ładowarki o udźwigu 5 ton i maksymalnej wysokości podnoszenia 10 metrów.

Nowe modele wyróżniają się szeregiem zaawansowanych rozwiązań technicznych. Wśród nich znajdują się m.in. amortyzowane przednie zawieszenie z funkcją poziomowania i przesuwem bocznym, amortyzowana kabina, a także dotykowy wyświetlacz pozwalający na precyzyjne ustawienia parametrów pracy. Maszyny wyposażono również w system stałego monitorowania podnoszonego ładunku, wspierający operatora w ocenie bezpiecznego zakresu pracy. W rolniczych specyfikacjach modeli o udźwigu powyżej 4,5 tony

Podpisanie umowy z firmą Chmielewski Sp. z o.o.



standardem jest silnik FPT o pojemności 4,5 litra, generujący moc 170 KM. Jednostka współpracu-

je z hydrauliczną pompą o wydatku 165 l/min, co zapewnia maszynom wyjątkową dynamikę i wydajność, docenianą szczególnie w wymagających

Do sieci dołączyła firma Max-Rol Sp. J.



gospodarstwach. Oprócz modeli o dużych udźwigach, producent przygotował także kompaktowe ładowarki o udźwigu od 3 do 3,5 tony i wysokości podnoszenia od 6 do 9 metrów. Zostały one zaprojektowane tak, aby swobodnie mieściły się w budynkach gospodarczych - ich wysokość wynosi od 1,95 do 2,15 m, zależnie od wersji.

Po premierze maszyn podczas targów AGRO SHOW 2025 polski oddział Magni rozpoczął proces budowy krajowej sieci dealerskiej. Pierwszym autoryzowanym dystrybutorem została firma Agravis Technik Polska Sp. z o.o., posiadająca siedem oddziałów w Polsce. Do sieci dołączyły również: Max-Rol Sp. J. z siedzibą w miejscowości Jeżewo Stare i oddziałami w Augustowie oraz Biskupcu, a także firma Chmielewski Sp. z o.o. z siedzibą w Kleczanowie

i oddziałem w miejscowości Gózd. Polski oddział Magni zapewnia dealerom profesjonalne szkolenia oraz wsparcie w zakresie dostaw części zamiennych, co ułatwia sprawną obsługę serwisową i skraca czas reakcji - kluczowy w działalności rolniczej. Firma kontynuuje również rozmowy z kolejnymi potencjalnymi partnerami, aby docelowo stworzyć sieć dealerską pokrywającą cały kraj.

Autoryzowanym dystrybutorem została firma Agravis Technik Polska Sp. z o.o., posiadająca siedem oddziałów w Polsce.



Nowoczesne rozwiązania w maszynach Metal-Fach

Dynamiczny rozwój rolnictwa precyzyjnego sprawia, że współczesne gospodarstwa oczekują od maszyn nie tylko wydajności, lecz także inteligentnego zarządzania procesami produkcyjnymi. Firma Metal-Fach wdraża zaawansowane technologie w swoich maszynach, takich jak rozrzutniki obornika czy wozy paszowe. Rozwiązania te pozwalają rolnikom zwiększać efektywność, ograniczać koszty i podejmować decyzje w oparciu o realne dane z pola i obory.

Jednym z kluczowych kierunków rozwoju jest rolnictwo precyzyjne w rozrzutnikach wyposażonych w system ISOBUS oraz MF-S-Control. System ten umożliwia intuicyjne sterowanie funkcjami hydraulicznymi maszyny z poziomu panelu operatorskiego, a dzięki zastosowaniu bloku hydraulicznego z elektrozaworami wystarczą jedynie dwa przewody do podłączenia hydrauliki. Zintegrowane ważenie i kontrola dawki nawozu pozwalają na równomierne rozprowadzenie materiału, minimalizując straty i ryzyko przenawożenia gleby. W efekcie rośliny otrzymują dokładnie tyle składników odżywczych, ile potrzebują, co przekłada się na wyższe plony i lepszą jakość upraw.

System dynamicznego nawożenia pozwala na monitorowanie pracy rejestruje wagę rozrzuconego materiału, powierzchnię pola oraz czas pracy, co znacząco ułatwia ewidencję zabiegów agrotechnicznych i analizę efektywności działań. Dane te stanowią podstawę do optymalizacji zużycia nawozów organicznych i wapna, co nie tylko obniża koszty produkcji, ale również wspiera zrównoważone gospodarowanie zasobami i ochronę środowiska. Rozwiązania Metal-Fach obejmują również wozy paszowe wyposażone w system wagowy TOPCON oraz platformę TAP Feed App. Technologia ta umożliwia precyzyjne monitorowanie załadunku, mieszania i wyładunku paszy, zapewniając

kontrolę zgodności z założoną dawką żywieniową. Dzięki analizie danych użytkownik może optymalizować żywienie stada, redukować straty paszy oraz obniżać koszty produkcji mleka lub mięsa. System pozwala także na analizę kosztów poszczególnych grup żywieniowych oraz planowanie prac serwisowych, co wspiera długoterminowe zarządzanie gospodarstwem. Na szczególną uwagę zasługuje integracja maszyn z aplikacjami mobilnymi i platformami analitycznymi. Umożliwia ona zdalny dostęp do danych, ich archiwizację oraz podejmowanie decyzji na podstawie

rzeczywistych wskaźników produkcyjnych. Takie podejście wpisuje się w koncepcję rolnictwa 4.0, w której maszyny stają się elementem cyfrowego ekosystemu gospodarstwa. Metal-Fach konsekwentnie wdraża innowacje, które realnie wspierają rolników w codziennej pracy. Systemy precyzyjnego nawożenia, zaawansowane rozwiązania wagowe oraz cyfrowe narzędzia analityczne pozwalają zwiększyć wydajność produkcji, ograniczyć koszty i prowadzić gospodarstwo w sposób nowoczesny oraz zrównoważony.



Nowoczesne przyczepy rolnicze na wyciągnięcie ręki

PKO Leasing, we współpracy z Wielton Agro, przygotował specjalną ofertę subwencyjną pod nazwą Wielton Agro Finance, dzięki której rolnicy mogą skorzystać z preferencyjnych warunków finansowania nowoczesnych przyczep rolniczych polskiego producenta. Program ten pozwala na elastyczne dopasowanie rat do sezonowości dochodów gospodarstwa, co ułatwia inwestowanie w rozwój i zwiększenie konkurencyjności.

Programem objęte zostały produkty marki Wielton: przyczepy rolnicze, przyczepy tandem, przyczepy do przewozu bel, przyczepy skorupowe, wózki dolly, przyczepy objętościowe i rozrzutniki. Praca w rozwijającym się gospodarstwie rolnym

wymaga nie tylko wiedzy i doświadczenia, ale także dostępu do zaawansowanych technologii, które zwiększają wydajność i optymalizują codzienne procesy. Inwestowanie w innowacyjne rozwiązania oraz nowoczesny sprzęt pozwala na

usprawnienie pracy, redukcję kosztów operacyjnych i maksymalne wykorzystanie potencjału gospodarstwa. Korzystanie ze sprzętu rolniczego



powinno odbywać się w sposób bezpieczny i zapewniać jego długą trwałość. Dotyczy to również produktów marki Wielton, które mimo pozornie prostej konstrukcji wymagają odpowiedniego użytkowania. Z oferty subwencyjnej pod nazwą Wielton Agro Finance mogą skorzystać zarówno indywidualne gospodarstwa rolne, jak i przedsiębiorcy z sektora Agro. Program finansowania obejmuje trzy warianty, dostosowane do różnych potrzeb inwestycyjnych:

- pożyczka 0% – wpłata własna 50%, okres finansowania 12 miesięcy, raty miesięczne, kwartalne lub półroczne,
- pożyczka 103% – wpłata własna 35%, okres finansowania 24 miesiące, raty miesięczne, kwartalne lub półroczne,
- oferta uniwersalna – dowolny wariant pożyczki w PKO Leasing również w promocyjnym finansowaniu.

- Naszym celem jest wspieranie rolników w modernizacji gospodarstw poprzez łatwy dostęp do nowoczesnych i niezawodnych maszyn. Dzięki współpracy z Wielton Agro oferujemy elastyczne finansowanie, które pozwala na optymalizację kosztów i zwiększenie konkurencyjności w dynamicznie zmieniającej się branży rolniczej – mówi Szymon Żołnierkiewicz, Regionalny Dyrektor ds. Rozwoju Rynku Rolniczego w PKO Leasing.

Procedura uzyskania finansowania jest maksymalnie uproszczona i intuicyjna. Rolnicy muszą jedynie wypełnić wniosek oraz podać specyfikację wybranego sprzętu. Przejrzyste warunki

oferty gwarantują brak ukrytych kosztów i minimalizację formalności, co pozwala bezpiecznie inwestować w nowoczesne rozwiązania technologiczne. PKO Leasing należy do Grupy Kapitałowej PKO Banku Polskiego – największej instytucji finansowej w Polsce i jest liderem polskiego rynku leasingu i wynajmu. Firma zapewnia szeroką sieć sprzedaży, mobilnych doradców i oferuje najwyższy poziom obsługi. PKO Leasing wspiera swoich klientów - niezależnie od wielkości, branży i rodzaju prowadzonej działalności. Z sukcesem rozwija platformę do sprzedaży samochodów nowych i używanych Automarket.pl. Jako lider usług leasingowych w Polsce, wspiera zieloną transformację, finansując nowoczesne rozwiązania z zakresu odnawialnych źródeł energii. Jest również członkiem Związku Polskiego Leasingu. Marka Wielton Agro powstała w 2009 roku, jako część spółki Wielton S.A., jednego z największych europejskich producentów naczep, przyczep i zabudów samochodowych. Od samego początku działalność firmy ukierunkowana jest na dostarczanie specjalistycznych pojaz-



dów rolniczych, które produkowane są z wykorzystaniem nowoczesnych technologii i wyróżniają się wysoką jakością oraz funkcjonalnością. Ponadto koncentruje się na tworzeniu rozwiązań dostosowanych do potrzeb sektora rolniczego, łącząc solidność z konkurencyjną ceną. W maju 2023 roku nastąpiło oficjalne utworzenie spółki Wielton Agro sp. z o.o., która stanowi ważny krok w rozwoju marki Wielton Agro. Decyzja o wydzieleniu spółki jest kontynuacją strategii Wielton Group, która zakłada dalsze inwestycje w sektor maszyn rolniczych, rozbudowę oferty o innowacyjne produkty oraz umacnianie pozycji marki zarówno na rynku polskim, jak i europejskim.

Nowa seria maszyn POM Augustów

Wykorzystując wieloletnie doświadczenie w transporcie pneumatycznym, w tym w systemie podciśnieniowym i nadciśnieniowym POM Augustów stworzył nową serię maszyn do jeszcze bardziej wydajnej pracy. Przy tworzeniu serii kierowano się uniwersalnością, ale przede wszystkim niezawodnością.

Cała seria oparta jest na sprawdzonych komponentach wytwarzanych do podstaw w firmie, co wpływa korzystnie na możliwość rozbudowy, jak i łatwej modyfikacji całych systemów opartych na naszych rozwiązaniach. Maszyny z tej serii zostały wyposażone w silniki energooszczędne i przystosowane do pracy ciągłej S1 oraz w klasie sprawności IE3, co ma istotny wpływ na koszty użytkowania takich maszyn. Można z nich zbudować cały system do transportu różnych materiałów, tj. granulatu, płatki, tworzywa sztuczne, nasiona itp. W maszynach z dozownikiem zastosowany został markowy reduktor nieposiadający odpowiedników i zaprojektowany jako bezobsługowy niezależnie od pozycji pracy. W celu dostosowania odpowiednich wartości można regulować parametry pracy. W celu dobrania odpowiednich parametrów pracy zostały użyte falowniki, za pomocą których można dostosować parametry pracy, tj. odpowiednie obroty wentylatorów, które odpowiadają za wytworzenie ciśnienia umożliwiającego zarówno zasysanie, jak i transport

(każdy materiał ma własne, specyficzne właściwości fizyczne, wpływające na jego transport). W wersji green line dozowniki są wyposażone w uszczelnienia wykonane z poliamidu, który charakteryzuje się wysoką odpornością na ścieranie

Cała seria oparta jest na sprawdzonych komponentach wytwarzanych do podstaw w firmie.



Wykorzystując wieloletnie doświadczenie w transporcie pneumatycznym, w tym w systemie podciśnieniowym i nadciśnieniowym POM Augustów stworzył nową serię maszyn do jeszcze bardziej wydajnej pracy.



oraz bardzo dobrymi właściwościami ślizgowymi. Pas uszczelniający dozownika został wykonany z gumy o podwyższonej trwałości (twardość według Shore'a 80). Zastosowano łożyska ze stali nierdzewnej napełnione smarem wystarczającym

Maszyny z tej serii zostały wyposażone w silniki energooszczędne i przystosowane do pracy ciągłej S1 oraz w klasie sprawności IE3



na długą, trwałą pracę bez uzupełniania.

W skład systemu green line wchodzi:

- dmuchawy T 3780/D w wersji 3 kW i 7,5 kW,
- przenośnik T 378 z koszem zasypowym i inżektorem o mocy 3 kW i 7,5 kW,
- przenośnik T 207 w wersji ssąco – tłoczącej, jak i tłoczącej ze sterowaniem elektronicznym,
- przenośnik T 207/1 z n j w wersji 11 i 15 kW w wersji ssąco - tłoczącej wyposażony w cyklon z separatorem zanieczyszczeń.

Aspirator przeznaczony jest do oczyszczania i odpylania dwóch frakcji.

Zasada działania aspiratora:

zadany materiał trafia z kosza zasypowego za pomocą jednego z modeli przenośników pneumatycznych lub dedykowanego przenośnika T 200/4 do aspiratora, gdzie wentylator wytwarza strumień powietrza, oddziela frakcje lżejsze (zanieczyszczenie lub inny rodzaj materiału oczyszczonego od cięższego). Lżejsze frakcje przenoszone są do cyklonu, gdzie mogą być odebrane lub zebrane do pojemnika. W celu zwiększenia efektu cyklonowego, który zapewnia bardziej efektywne rozproszanie czyszczonego materiału zastosowaliśmy dodatkowy silnik w dolnej części aspiratora. Zarówno górny, jak i dolny silnik sterowany jest elektronicznie, a parametry wyświetlane są w celu dobrania jak najbardziej optymalnych parametrów pracy.

Przedpremierowy model kosiarki już w Polsce

Podczas tegorocznych targów Agro-Park w Lublinie firma SaMASZ po raz pierwszy w Polsce zaprezentowała przedpremierowy model kosiarki dyskowej KDX 350. To jedna z najnowszych propozycji kosiarek dyskowych, która wcześniej miała swoją światową premierę na targach Agritechnica w Hanowerze, gdzie spotkała się z bardzo pozytywnym odbiorem międzynarodowej publiczności.

Prezentacja modelu KDX 350 w Lublinie wzbudziła duże zainteresowanie wśród rolników oraz przedstawicieli branży. Odwiedzający stoisko SaMASZ chętnie zapoznawali się ze szczegółami konstrukcyjnymi maszyny, jej parametrami technicznymi oraz rozwiązaniami wpływającymi na wydajność i komfort pracy. Model KDX 350 został zaprojektowany z myślą o dopasowaniu do potrzeb nowoczesnych gospodarstw. Najważniejsze dane techniczne KDX 350: szerokość robocza - 3,50 m, szerokość pokosu - 1,70 - 2,40 m, listwa tnąca - 8 dysków / 16 noży, za-

potrzebowanie mocy - od 90 KM, prędkość WOM - 1000 obr./min i masa - 1180 kg.

Podczas tegorocznych targów Agro-Park w Lublinie firma SaMASZ po raz pierwszy w Polsce zaprezentowała przedpremierowy model kosiarki dyskowej KDX 350.



Kolejną okazją do zobaczenia kosiarki dyskowej KDX 350 będzie wystawa AGRO-TECH w Kielcach. Wprowadzenie modelu KDX 350 stanowi kolejny krok w rozwoju oferty SaMASZ i potwier-

dza konsekwentne dążenie firmy do dostarczania nowoczesnych i wydajnych rozwiązań dla rolnictwa, łączących funkcjonalność z nowoczesnym designem maszyny.

To jedna z najnowszych propozycji kosiarek dyskowych, która wcześniej miała swoją światową premierę na targach Agritechnica w Hanowerze, gdzie spotkała się z bardzo pozytywnym odbiorem międzynarodowej publiczności.



Mobilne zabezpieczenie wody firmy SWIMER

Firma SWIMER wprowadziła do oferty cysternę do transportu wody pitnej MOBILIS AQUA SLP 6000. To odpowiedź związana z zapewnieniem dostępu do wody w sytuacjach kryzysowych.

Rosnące znaczenie lokalnych rezerw wody

Zapewnienie dostępu do wody w sytuacjach kryzysowych staje się jednym z kluczowych wyzwań dla samorządów, służb ratowniczych oraz sektora rolnego. Program Ochrony Ludności i Obrony Cywilnej (OLiOC) na lata 2025-2026 wyraźnie wskazuje na konieczność

Firma SWIMER wprowadziła do oferty cysternę do transportu wody pitnej MOBILIS AQUA SLP 6000.



wzmocnienia zaplecza logistycznego w zakresie magazynowania i transportu zasobów strategicznych, w tym wody pitnej. W praktyce oznacza to inwestycje w rozwiązania mobilne, które pozwalają działać niezależnie od infrastruktury stacjonarnej - szczególnie w przy-

Konstrukcja została osadzona na przyczepie wyposażonej w hamulec najazdowy oraz roboczy hamulec pneumatyczny jednoprzewodowy, zapewniający stabilność i kontrolę podczas transportu.



padku awarii sieci, klęsk żywiołowych czy długotrwałych przerw w dostawach energii.

Nowość SWIMER - MOBILIS AQUA SLP 6000

W odpowiedzi na rosnące zapotrzebowanie rynku firma SWIMER wprowadziła do oferty cysternę do transportu wody pitnej MOBILIS AQUA SLP 6000. Model o pojemności 6000 litrów został zaprojektowany z myślą o mobilności, bezpieczeństwie oraz pracy w zróżnicowanych warunkach terenowych. Zbiornik wykonany jest z wysokiej jakości polietylenu dopuszczonego do kontaktu z wodą pitną, co potwierdza atest Państwowego Zakładu Higieny (PZH). Dla jednostek samorządowych, służb ratowniczych oraz gospodarstw rolnych oznacza to pewność, że magazynowana i transportowana woda spełnia wymagania sanitarne i może być bezpiecznie przeznaczona do spożycia. Konstrukcja została osadzona na przyczepie wyposażonej w hamulec najazdowy oraz roboczy hamulec pneumatyczny jednoprzewodowy, zapewniający stabilność i kontrolę podczas trans-

portu. Zastosowane ogumienie terenowe umożliwia eksploatację zarówno w gospodarstwach rolnych, jak i podczas działań interwencyjnych.

Odpowiedź na założenia programu OLiOC

Wprowadzenie modelu MOBILIS AQUA SLP 6000 wpisuje się w szerszy trend budowania lokalnej odporności infrastrukturalnej. Program OLiOC podkreśla znaczenie inwestycji w sprzęt zwiększający gotowość operacyjną jednostek publicznych oraz umożliwiającą szybkie reagowanie w sytuacjach nadzwyczajnych. Mobilne cysterny pozwalają na sprawną dystrybucję wody tam, gdzie jest ona najbardziej potrzebna. W sektorze rolnym stanowią zabezpieczenie produkcji i wsparcie systemów nawadniania, natomiast w systemach zarządzania kryzysowego mogą pełnić funkcję elementu lokalnych rezerw strategicznych. W obliczu zmieniających się uwarunkowań bezpieczeństwa mobilne systemy magazynowania wody przestają być rozwiązaniem alternatywnym - stają się standardem odpowiedzialnego zarządzania infrastrukturą.



Nowi dealerzy w sieci LS Tractor

Marka LS Tractor jako wyłączny dystrybutor w Polsce rozwija sieć sprzedaży i serwisu. W Traktor.com.pl stawia się na dostępność, szybkie wsparcie techniczne i realną obecność w regionach, gdzie pracują klienci firmy. Do grona autoryzowanych dealerów dołączyły dwie nowe firmy: Centrum Ogrodnicze POLGER oraz PUH FINO Sp. z o.o.

POLGER - wzmocnienie Małopolski

Centrum Ogrodnicze POLGER z Zofipola k. Wawrzeńcyc to firma dobrze znana lokalnym rolnikom i ogrod-

nikom. Od lat dostarcza sprzęt i rozwiązania dla gospodarstw, budując swoją pozycję na fachowym doradztwie i rzetelnej obsłudze. Dzięki nawiązaniu

współpracy z Traktor.com.pl oferta POLGER została rozszerzona o pełną gamę ciągników LS Tractor. Klienci z Małopolski i okolic mogą teraz w jednym miejscu uzyskać profesjonalne wsparcie przy wyborze maszyny, skorzystać z autoryzowanego serwisu oraz mieć

Marka LS Tractor jako wyłączny dystrybutor w Polsce rozwija sieć sprzedaży i serwisu.



dostęp do oryginalnych części zamiennych. To dla LS Tractor ważny krok w dalszym umacnianiu obecności marki w południowej Polsce.

FINO - kompleksowa obsługa na wschodzie kraju

Drugim nowym partnerem jest PUH FINO Sp. z o.o. z Chełma. To firma z ponad 30-letnim doświadczeniem w branży rolniczej. Przedsiębiorstwo od lat współpracuje z wieloma producentami maszyn i osprzętu, oferując rolnikom kompleksowe wyposażenie gospodarstw. Włączenie do oferty ciągników LS Tractor to naturalne rozszerzenie portfolio i odpowiedź na rosnące zainteresowanie marką w regionie. Rolnicy ze wschodniej Polski zyskują możliwość zakupu maszyny, doradztwa technicznego oraz pełnej obsługi serwisowej w jednym miejscu - blisko swojego gospodarstwa.

Rozwój sieci z myślą o klientach

Rozszerzanie sieci autoryzowanych dealerów to element długofalowej strategii firmy. Z roku na rok obserwowane jest rosnące zainteresowanie ciągnikami

www.pigmiur.pl

LS Tractor - zarówno w mniejszych gospodarstwach rodzinnych, jak i w większych przedsiębiorstwach rolnych. Większa liczba partnerów to dla klientów konkretne korzyści: łatwiejszy dostęp do maszyn, krótszy czas reakcji serwisu oraz stały kontakt z doradcą

PUH FINO to jedna z dwóch firm, które dołączyły do grona autoryzowanych dealerów. Druga firma to Centrum Ogrodnicze POLGER.



technicznym w regionie. Dołączenie POLGER i FINO to kolejny krok w budowaniu silnej, profesjonalnej sieci sprzedaży, która realnie odpowiada na potrzeby

Traktor.com.pl konsekwentnie rozwija markę LS Tractor w Polsce.



by współczesnego rolnictwa. Traktor.com.pl konsekwentnie rozwija markę LS Tractor w Polsce, aby być jeszcze bliżej rolników i ich codziennych wyzwań.

www.agroshow.pl



**POLSKA IZBA GOSPODARCZA
MASZYN I URZĄDZEŃ ROLNICZYCH**

Polska Izba Gospodarcza Maszyn i Urządzeń Rolniczych

ul. Poznańska 118 / 87 - 100 Toruń

tel. +48 (56) 651 47 40
tel. +48 (56) 623 31 25
fax: +48 (56) 651 47 44

e-mail: biuro@pigmiur.pl
www.pigmiur.pl
www.agroshow.pl